

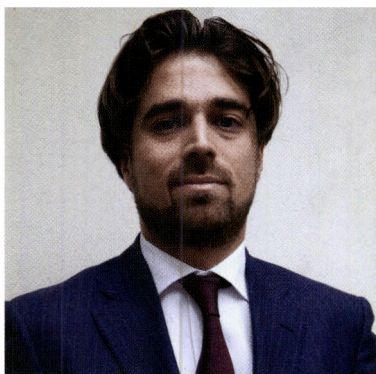


La vera sfida è l'obbligazionario. Parola di Kuhdari di **Kairos**

# Positivi sull'Europa

di Francesca Vercesi

Tra maggio e giugno c'è stato il primo roadshow di **Kairos**. L'obiettivo era creare un filo diretto tra i gestori di relazione, i gestori di capitali e il bilancio. Il gruppo ha incontrato più di 300 professionisti nelle 4 tappe. A illustrare a **BLUERATING** le politiche di gruppo è **Amir Kuhdari** (nella foto), direttore commerciale di **Kairos Partners** sgr.



## Qual è la vostra politica di asset allocation?

È un momento particolare perché i punti interrogativi più importanti e critici sono sul mondo obbligazionario. Se riusciamo a non pensare al problema Grecia, che verrà risolto, tendenzialmente vediamo bene l'economia europea. A livello di asset allocation puntiamo sempre più sulle gestioni flessibili e alternative, cioè su prodotti che abbiano un focus importante sulla gestione della volatilità.

## Su quali strategie puntate?

Grazie a Ucits abbiamo delle strategie alternative e flessibili che sono all'interno del veicolo **Kairos** International Sicav (da qui in avanti Kis). Abbiamo un prodotto azionario flessibile sul mercato Italia che si chiama Kis Italia che ha un track record straordinario e che gestisce in maniera attiva il portafoglio sul mercato italiano. Gli altri prodotti sono il Kis Selection, che di fatto è un long-short equity europeo molto prudente che risponde alla necessità

di mantenere una volatilità contenuta non rinunciando alle opportunità del mercato. Il tematico Kis Key, azionario flessibile, è una strategia che investe principalmente nelle aziende del mondo delle infrastrutture e il Kis Multi-Strategy Ucits, fondo di fondi hedge Ucits compliant, il primo veicolo europeo di questo tipo lanciato nel 2009, che offre una vera alternativa al mondo obbligazionario, cioè una soluzione a bassa volatilità e correlazione negativa con il mondo bond. Infine il Kis Bond Plus, la nostra soluzione obbligazionaria totalmente flessibile.

## Quali sono i progetti futuri della società?

I progetti riguardano la crescita della sgr e sono legati al lancio di una nuova strategia che entrerà nella nostra Sicav a novembre dell'anno scorso, Kis Real Return, che cerca di posizionare i clienti sulla normalizzazione dei tassi di interesse e sulla ripartenza dell'inflazione.